

Kvartalsbrev från Evert Jonsson Gruppen, Q2/2009

Evert Jonsson Gruppen (EJG) består idag av Evert Jonsson Tech Sales AB med tre affärsområden: a) teknologiförsäljning, b) kvalificerade tjänster och c) intressebolag. Evert Jonsson Tech Sales AB (<http://www.evertjonsson.se>) är delägare i intressebolagen Handelsbolaget Isaksson & Jonsson med säte i Västerås (<http://www.isakjonsson.com>) samt IQlink Ky med säte i Joensuu, Finland (<http://www.iqlink.fi>) Verksamheten i EJG startade den 1 mars 2006.

Sherpadatabas på väg in i din iPhone!

Handelsbolaget Isaksson & Jonsson (www.isakjonsson.com) kommer i samarbete med en KTH-teknolog att introducera databasen för Sherpa GPS som en tjänst i Apples iPhone. KTH-teknologen har utvecklat ett fungerande mjukvarusystem som gör det möjligt att mot betalning tanka ner databasen för Sherpa GPS med samtliga hastighetskameror i Sverige, Finland och Norge. iPhone har inbyggd GPS och kartsystem som visar var de närmaste fartkamerorna står och varnar med hastighetsangivelse på samma avstånd som Sherpa GPS. I&J:s satsning på affären **"trafiksäkerhet utan misstag"** får därmed två ben att stå på: a) "hårdvaruaffären Sherpa GPS" med gratis uppdatering och b) "mjukvaruaffären iPhone" med uppdatering som kostar pengar. Vår bedömning är att dessa båda affärer, en traditionell affär inom biltillbehör och en ny affär inom telekom/data/media/Internet, understödjer varandra. Kunderna för Sherpa GPS är mest mogna bilförare bakom ratten. Kunderna för iPhone är mest ungdomar i baksätet.

Först en koll med "Sherpa-Örnen": Därefter nordisk biltur!

I&J har sedan ett år tillbaka ett system i drift som också utvecklats av en annan KTH-teknolog som gör att vi vet vart man satt upp, flyttat eller tagit bort en fartkamera i Sverige, Finland och Norge. Med ett sinnrikt algoritmsystem kunde vi från kontoret i Sverige se vart man satt upp en ny kamera väster om Maaninka i Finland, ett litet samhälle nordväst om Kuopio i centrala Finland. Fortfarande krävs dock kontrollkörning av sträckor med ändrade fartkameraförhållanden för att få rätt hastighet, rätt gradtal vid kamerapositionen och färdriktning. Så det blir att ta en tur till Finland, en sväng i Sverige och Norge till hösten för att följa upp indikationerna om ändringar som vi upptäckt med "Sherpa-Örnens" skarpa blick över tre länder.

Öppna Stadsnät: Förnekare eller Förnyare?

Lokalt i varje stad är respektive Stadsnätssatsning - per definition - en succé i sin marknadsföringen till stadens medborgare och beslutsfattare. I verkligheten är dock stora delar av den i huvudsak kommunalt drivna stadsnätbranschen en bransch i kris inbäddad i större energiverk med god ekonomi. I bästa fall har stadsnätet dålig lönsamhet. I många fall har man förluster som uppgår till 50 – 100 % av omsättningen i stadsnätet. Såväl små som stora stadsnät förlorar grova pengar i förhållande till omsättning. Efter att ha träffat väldigt många stadsnätsschefer och stadsnätstekniker är det uppenbart att landets stadsnät håller på att delas in i två grupper i förhållande till införande av kostnadseffektiv och intäktsdrivande helautomatiserad teknologi för att sköta hela bredbandsaffären i stadsnätet: De två grupperna är - *Förnekare* och *Förnyare*.

Förnekarna ser helautomatiseringen av stadsnätssatsningen som ett hot mot de kommunala stadsnätssjoberna. Dessa stadsnät har ofta byggt upp en stor teknokratisk stadsnätförvaltning för att med manuella och halvautomatiska metoder ta sig an utmaningarna för stadsnätet för passiv och aktiv utrustning, samt rollen som kommunikationsoperatör (KO) i sitt eget stadsnät. I dessa stadsnät är det fler åror, fler roddare och mer pengar för konsultinsatser för halvautomatisering, som gäller.

Förnyarna ser helautomatiseringen av stadsnätsaffären som en möjlighet. Det öppna stadsnätets överlevnadsmöjligheter i en konkurrensmiljö med mobilt bredband 3G och 4G, säkerställs. Förlust i stadsnätet vänds till vinst. Utvecklingen av KO-funktionen anses ibland drivas bättre av nationella specialister på mjukvaruutveckling och KO-tjänster, än av lokala generalister. Ofta har "Förnyarstadsnäten" en mindre organisation med flexibla medarbetare som kan övergå till annan tjänst inom energiverket om stadsnätsjobben automatiseras bort. Väljer man helautomatisering med t.ex. BRIKKS (www.labs2.com) kan typiskt 80 % av stadsnätsmedarbetarna som nu arbetar med aktiv utrustning och KO-jobbet, överföras till andra arbetsuppgifter inom energiverket. Väljer man att helt lägga ut KO-jobbet på entreprenad med olika avtalslängd, så kan t.ex. ViaEuropa (www.viaeuropa.se) nå en motsvarande siffra på 100 % personalreduktion. Förr fanns det bangårdsarbetare som manuellt växlade in tågen på rätt spår. Dom jobben finns inte längre. Tiden och tekniken har hunnit ifatt de öppna stadsnäten i Sverige. Eller som Obama sa – "Time for change!"

Spännande höst för alla tre affärsområden i EJTS!

Hösten 2009 blir en spännande tid för alla tre affärsområdena. Sherpaaffärerna inom I&J ligger rätt i tiden när Sverige sätter ut 100 nya fartkameror och genomför andra vågen av hastighetsändringar. Finland, som också sätter ut många nya fartkameror, inför dessutom "nolltolerans" vid fortkörning. Det betyder att böter börjar delas ut redan när du kör **3 km/h för fort**. Mjukvaruaffären med Sherpadatabasen i iPhone blir en spännande erfarenhet. BRIKKS-användare bland stadsnät och/eller ViaEuropa-entreprenader som KO åt olika stadsnät och bostadsföretag har framtiden för sig. (Se ovanstående notis) Slutligen har olje- och råvarupriser gått upp på världsmarknaden och med detta ökar förfrågningarna från Ryssland om olika konsultinsatser för att föra den kommersiella utvecklingen framåt i vårt stora grannland i öster. Slutligen har jag propåer om att engagera mig i ytterligare i några affärer tillsammans med vänner som jag lärde känna under min tid som VD för Teknikbyn i Västerås 1998 – 2006.

Att ROT-renovera ett stadsradhus...

I skrivande stund är det dock inte så mycket affärer som fyller dagarna första veckan i juli. Istället är det hantlangning åt hantverkare som ROT-renoverar vårt stadsradhus växlat med tid med familjen och tid för eftertanke. Jag gillar att jobba med händerna och gillar att staten betalar hälften av jobbet som hantverkarna utför med stor skicklighet! Utan hantverkare och skatteincitament stannar Sverige!

Ha en fortsatt skön sommar!

Evert Jonsson Tech Sales AB

Evert Jonsson

Grundare, Ägare och VD

